

JUAN ANTONIO IGLESIAS- MUEBLES VENECIA (Valladolid)

- ¿Desde cuándo quisiste ser empresario?

Creo que desde que nací. Ya de pequeño comerciaba con casi todo. Con lo que saqué de mi primera “gran venta juvenil” de polos lacoste, me fui de viaje.

- Cuales son las ventajas y los inconvenientes de tener un negocio propio.

Como *ventajas*, el horario que puede ser flexible y te permite entrar y salir

La independencía que te da el no tener jefe

Cuando se gana dinero, se gana más que trabajando para otro

Se tiene una mayor motivación por ir al trabajo

Como *inconvenientes*, también el horario, puesto que trabajas muchas más horas

La inseguridad económica de no tener un sueldo fijo

La poca valoración que tenemos en cuanto a prestaciones sociales.

- La primera idea que pusiste en marcha

He tenido muchas que no he puesto en marcha, aunque una muy importante fue conseguir ser proveedor de FASA

- Cual ha sido la ayuda más importante que has recibido?

No he recibido ayuda, lo he hecho yo solo.

- ¿El principal obstáculo que has tenido?

Las zancadillas que te van poniendo, el paso de ser una empresa familiar a ser mía.

- Cuando comenzaste, la carencia más destacada era... y cómo lo solucionaste.

Probablemente económica, pero fui poco a poco consiguiendo clientes y logré solucionarlo.

- Si pudieras retroceder, ¿qué no harías?

Hubiera comenzado desde un principio, solo.

- ¿Cuál es el aspecto más destacado que puede inducir a una empresa al fracaso?

Una empresa se hunde si no se actualiza, si no mira fuera. Es fundamental adelantarse a la competencia y tenerla controlada.

Por tanto, también es importante la formación.

- En Castilla y León, la principal carencia en materia de infraestructuras para emprendedores, es...

No lo sé. No he tenido que pasar por eso.

- ¿Qué consejo darías a quien quiere montar un negocio?

Que tenga muchísima ilusión, pero con conocimiento. Que sepa lo que va a vender, y que esté dispuesto a sacrificarse por lo que quiere.

- La principal cualidad que debe tener un emprendedor, es...

La constancia.

- **El emprendedor, ¿nace o se hace?, que actitudes hay que tener?**

Se nace emprendedor.

La principal actitud es tener espíritu positivo.

- **La máxima satisfacción que has tenido.**

Cuando cerré una gran operación, de 90 viviendas.

- **¿Dónde encuentras los consejos cuando más lo necesitas?**

En los amigos.

- **¿Cómo solventas los retrasos en los cobros?**

Pues primero llamando y reclamándolos diplomáticamente. Si no funciona, paso al monitorio, y si ni por esas, voy a juicio.